

Pour quoi ?

Optimiser son CV, même ceux ressentis comme « difficiles à vendre », afin de décrocher davantage d'entretiens et de les transformer plus facilement.

Pour qui ?

- Personnes en recherche active de poste qui ne se sentent pas le candidat idéal : changement de secteur et/ou fonction, trou CV, profil "senior"...

Par qui ?

- Marine Griot
- Mairaine, formatrice animateurs/ices, consultante en reconversion professionnelle, créatrice du MOOC « Antidote : déminez les objections pour convaincre les recruteurs »



Comment ?

- Une demi-journée d'exercices par étapes pour trouver les bonnes tactiques d'optimisation de son CV en fonction de son projet
- Une deuxième session de "clinique CV" pour affiner ensemble son document

Quand ?

- Participants : projet (PPF) validé ou en cours de finalisation
- Hors cycle : personnes en recherche active de poste avec des cibles bien identifiées

En pratique ?

- 2 sessions d'1/2 journée en distanciel
- Participation aux frais 20 €
- 6 à 12 participants
- Venir avec son CV à jour + un exemple de poste visé + son tableau RP

Intéressé.e ?

- Voir les sessions déjà planifiées sur [planning général des ateliers intergroupe](#) (détails d'inscription indiqués pour chaque session)
- Ou contacter les ateliers intergroupes à ateliers.intergroupes@avarap.asso.fr