

ATELIER « PRISE DE RENDEZ-VOUS RESEAU AU TELEPHONE »

Frédéric MONOT

OBJECTIFS de l'ATELIER

- Partie théorique : apprivoiser le téléphone, en assimiler les spécificités, intégrer les conditions du succès pour décrocher des rendez-vous.
- Partie pratique : expérimenter ensemble dans une mise en application immédiate entre participants avec jeux de rôles en binôme et débriefs.

DEROULÉ

- Présentation des participants. Recueil des attentes.
- Les particularités d'un entretien téléphonique vs le face à face.
- Comment s'y préparer ?
- Les 5 étapes-clés de la prise de rendez-vous.
- Construire son discours.
- S'entraîner = jeux de rôles.

PRE-REQUIS

- Identifier des exemples concrets de personnes que vous souhaitez contacter pour obtenir un rendez-vous.

NOMBRE DE PARTICIPANTS

- 8 au maximum pour faciliter les échanges.

HORAIRE

- Visio conférence avec ZOOM : de 17H00 à 19H00.

MODALITES D'INSCRIPTION

- Par mail auprès de Frédéric MONOT : frederic@monot-coach.com

PARTICIPATION AUX FRAIS (indicative et selon possibilités) : 12 €.

L'ANIMATEUR

- Frédéric MONOT, parrain Avarap, consultant-coach (www.monot-coach.com) et coach interne au sein du groupe Société Générale